

ARGUMENTER ET NÉGOCIER DANS LE CADRE D'UN PARTENARIAT

OBJECTIFS

- Explorer les attentes et besoins d'un partenaire grâce à une posture d'écoute et un questionnement structuré.
- Construire une réponse personnalisée et argumentée pour faire valoir une proposition dans le cadre d'un partenariat.
- Conduire une négociation simple : traiter les objections et formaliser un compromis équilibré.

CONTENU

- Exploration des attentes et besoins d'un partenaire :
 - identifier les enjeux, freins et motivations de son interlocuteur ;
 - utiliser le questionnement pour faire émerger les besoins ;
 - reformuler pour valider la compréhension mutuelle ;
 - clarifier les objectifs communs et les marges de manœuvre.
- Construction d'une réponse personnalisée et argumentée :
 - identifier les éléments issus de l'échange pour construire une réponse adaptée
 - structurer sa proposition de manière claire et logique ;
 - choisir des arguments simples, concrets et pertinents ;
 - appuyer son message par des exemples, données, etc. ;
 - adapter le niveau de langage, le support et la forme.
- Conduite d'une négociation simple :
 - créer un climat de coopération ;
 - accueillir les objections sans se braquer ;
 - traiter les objections de manière constructive ;
 - rechercher des compromis gagnant-gagnant ;
 - formaliser un accord équilibré.

MODALITÉS PÉDAGOGIQUES

- tour de table : positionnement et attentes ;
- méthode pédagogique active et participative ;
- validation des objectifs : travaux en petits groupes.

QUESTIONS & INSCRIPTIONS

 formation@famillesrurales85.org

 02 51 44 37 60

Inscription possible jusqu'à 15 jours avant la 1ère date de formation.

DÉTAILS

 9h00 à 17h00

 jeudi 24 septembre 2026

 aucune connaissance requise

 Fédération Familles Rurales
de Vendée (ou décentralisation
selon les inscriptions)

 6 participants minimum

 **tarif indiv. net de TVA**
réseau : 450 €
hors réseau : 515 €

 LAISNE Céline

 émargement par le stagiaire

 délivrance d'une attestation
et d'un certificat de formation

 questionnaire de satisfaction